

Verkaufskompetenz 6: Endspurt zum Erfolg



DEM KUNDEN MEHR BIETEN ALS ER ERWARTET, GESPRÄCHE ERFOLGREICH ABSCHLIESSEN UND DEN KUNDEN LANGFRISTIG AN DAS UNTERNEHMEN BINDEN

Dem Kunden zu verkaufen, was er sucht ist gut. Den Kunden mit Service und guter Beratung als Stammkunden gewonnen zu haben, ist deutlich besser. In diesem interaktiven 90-minütigen LIVE-Online Training helfen wir Ihnen, gerade auch in der Schlussphase des Gesprächs einen perfekten Service zu bieten. Außerdem geht es hier um die erfolgreiche Kundenbindung.

Buchen Sie dieses LIVE-Online Training unter www.sting-consulting.de, Kursnummer OV.06



Detailbeschreibung, Kursnummer OV.06

Endspurt zum Erfolg



Zielgruppe	Menschen im Verkauf des Textileinzelhandels, die mehr Verkaufsgespräche erfolgreich zum Abschluss bringen möchten und Kunden auch langfristig an das Unternehmen binden möchten
Kategorie	LIVE Online Training für den Verkauf
Ziele	Gespräche erfolgreich abschließen, Teile pro Bon steigern, Kundendaten erfolgreich generieren, Kundenbindung erfolgreich umsetzen.
Inhalte	Mit Begeisterung von der Warenpräsentation zum Abschluss, Umsatzreserven mit dem zweiten Zusatzverkauf aktivieren, Kundendaten als Grundlage für zukünftigen Erfolg, Kunden an sich und das Unternehmen binden, Kundenkarte etc. mit einem guten Gefühl anbieten.
Eckdaten	Interaktives Online-Training, bei dem mind. sechs und maximal zwölf Teilnehmer von zwei Moderatoren betreut werden.
Dauer	90 Minuten
Preis	68,75 € plus 19 % MwSt.
Allg. Preisinformationen	Inkl. Teilnehmerunterlagen zum Herunterladen und Technik-Check vor dem Training
Technische Voraussetzungen	Sie benötigen einen PC, Laptop, ein Tablet oder Smartphone mit Internetverbindung und einen Kopfhörer mit Mikrofon. Bei der Teilnahme mit einem Tablet oder Smartphone stehen eventuell nicht alle Werkzeuge im virtuellen Seminarraum zur Verfügung.

